



FAQ

FAQ investisseurs

Les sept questions qui se posent, répondues sans détour, et la liste de ce qui s'ouvre sous accord de confidentialité.

1. Quel est l'instrument, et quelles sont ses conditions ?

Du capital à prix fixé, à la valorisation pre-money et post-money indiquée sur la page de la demande. Ce n'est ni un SAFE ni une obligation convertible : il n'y a donc pas de plafond de valorisation, pas de décote et pas de clause de la nation la plus favorisée — le prix est fixé maintenant plutôt que reporté à un tour ultérieur. Le ticket minimum et la structure des paliers figurent sur la page de la demande, et chaque chiffre de chaque page de ce kit est lu depuis un seul endroit du code.

2. Pourquoi ce montant ?

Parce que c'est ce que coûte le plan de dix-huit mois, et non parce que c'est un chiffre rond. Le plan finance cinq chantiers — catalogue et développement des artistes, droits et administration des redevances, audience et développement commercial, plateforme et infrastructure, et une réserve — dans les proportions publiées sur la page de la demande. Demander plus reviendrait à gonfler le plan ; demander moins reviendrait à couper l'administration des droits, qui est la ligne qui rend tout le reste honnête.

3. À combien mon ticket se dilue-t-il ?

La table de dilution de la page de la demande indique la part de la société que représente chaque ticket publié à la valorisation post-money indiquée. C'est le seul chiffre de table de capitalisation que ce kit publie. La table de capitalisation existante, y compris la position du groupe, s'ouvre sous accord de confidentialité.

4. Qu'est-ce qui est disponible sous accord de confidentialité, et comment l'obtenir ?

La liste figure ci-dessous. Écrivez à invest@cemi.ai, signez l'accord, et les documents suivent sous deux jours ouvrés.

5. Quel est le lien entre cette levée et CEMI.ai ?

MaiMusic est l'une des initiatives de CEMI.ai, et CEMI est ouverte à l'investissement à deux niveaux. Au niveau du groupe, en soutenant la plateforme partagée — le moteur Personai, CEMI Factory et CEMI Solutions — dont l'effet se cumule sur l'ensemble du portefeuille. Au niveau d'une initiative, en soutenant une activité sectorielle précise proche de sa commercialisation, avec son marché, ses clients et son économie propres. Cette levée est au niveau d'une initiative. Le kit du groupe est lié depuis chaque page de celui-ci.

6. Quelles sont les voies de sortie ?

Aucune sortie n'est promise et aucune n'est prévue ici. Les voies dont dispose une société de cette forme sont les voies ordinaires : acquisition du catalogue et des droits par un label, un éditeur ou un agrégateur de droits ; acquisition de la plateforme et du système de production par un groupe média ou technologique plus large ; un tour ultérieur à prix fixé ; ou une détention longue sur les revenus de catalogue et de licence, avec distributions plutôt que vente. Laquelle est poursuivie relève d'une décision du conseil et du principal, non d'une projection que cette page aurait le droit de faire.

7. Que se passe-t-il si la levée n'aboutit pas ?

MaiMusic continue. Le catalogue, la plateforme et la maison de production existent et sont opérés sur l'infrastructure partagée du groupe, et rien dans ce plan n'est un sauvetage. Ce que coûte une levée manquée, c'est de la vitesse : le cycle de sorties ralentit, l'administration des droits et des redevances reste manuelle plus longtemps, et la démarche commerciale reste occasionnelle plutôt que dédiée. Si la levée atteint la clôture minimale viable ou plus, les chantiers catalogue et droits avancent et le reste attend.

Diligence et data room

Sous accord de confidentialité signé :

- Table de capitalisation
- Statuts et accords de fondateur
- Modèle financier, avec les hypothèses derrière chaque ligne
- Chiffre d'affaires à ce jour et rythme d'activité
- Tarifs de licence, partages d'édition et grille tarifaire de production
- Inventaire du catalogue avec droits et provenance par sortie
- Revue de l'architecture de plateforme et d'infrastructure
- Confirmation de cession de propriété intellectuelle
- Modèle signé du contrat de souscription

Disponible sous deux jours ouvrés après signature. Demandez à invest@cemi.ai.

DEMANDES D'INVESTISSEMENT

Carlos Miranda Levy

Coordinateur de l'Impact, de l'Innovation et de l'Intelligence

invest@cemi.ai · business@cemi.ai · maimusic.ai



maimusic.ai/investors

Conditions financières, chiffre d'affaires et documents détaillés disponibles sur demande. Les chiffres décrivent une capacité construite et opérationnelle aujourd'hui ; les énoncés prospectifs sont identifiés comme tels.

CEMI.AI Kit investisseur du groupe CEMI.ai

La levée au niveau du groupe, pour la plateforme partagée sur laquelle chaque initiative est bâtie.

CEMI.AI Dossier institutionnel de CEMI.ai

Le document institutionnel du groupe : thèse, pipeline, portefeuille, gouvernance.